

## Tuyển dụng

### B2B Sales Executive/ Nhân viên kinh doanh phân bón B2B

Công ty TNHH DYNAGRO VIỆT NAM hoạt động chính trong lĩnh vực nhập khẩu và kinh doanh phân bón và dinh dưỡng cây trồng tại Việt Nam. DYNAGRO tuyển dụng nhân viên kinh doanh phân bón kênh B2B với thông tin sau:

#### THÔNG TIN SƠ BỘ

- Lĩnh vực, ngành hàng:
  - Xuất nhập khẩu – Thương mại
  - Phân bón, Hóa chất nông nghiệp
- Địa điểm làm việc: Quận 7, Tp. Hồ Chí Minh
- Thời gian: Thứ 2 – Thứ 6, 8h30 – 17h30
- Mức độ kinh nghiệm: Từ 1-2 năm

#### MÔ TẢ CÔNG VIỆC

##### **Phát triển và quản lý khách hàng**

- Tìm kiếm, tiếp cận, giới thiệu sản phẩm và xây dựng quan hệ với các đối tác, công ty phân phối sản phẩm phân bón, hóa chất nông nghiệp tại Việt Nam.
- Đàm phán hợp đồng, các điều khoản hợp tác phân phối và theo dõi quá trình thực hiện hợp đồng đã thỏa thuận.
- Duy trì và phát triển mối quan hệ bền vững với các khách hàng, hỗ trợ khách hàng trong việc tiếp thị và phân phối sản phẩm.

##### **Hỗ trợ kỹ thuật**

- Cung cấp thông tin kỹ thuật về sản phẩm, hướng dẫn sử dụng và hỗ trợ khách trong quá trình kinh doanh và lưu thông sản phẩm.
- Phối hợp với đội ngũ kỹ thuật để giải quyết các vấn đề liên quan đến sản phẩm, thắc mắc của khách hàng khi cần thiết hoặc có phát sinh.

##### **Theo dõi thị trường và báo cáo kinh doanh**

- Nghiên cứu và phân tích xu hướng nhập khẩu phân bón, chính sách pháp lý, nhu cầu khách hàng, xu hướng thị trường để tư vấn cho khách hàng và các cấp quản lý khi cần.
- Báo cáo định kỳ về tình hình kinh doanh, phản hồi của khách hàng và đề xuất giải pháp nhằm cải thiện chất lượng sản phẩm và dịch vụ.

## YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Tốt nghiệp Cao Đẳng trở lên (Các ngành liên quan đến kinh doanh, xuất nhập khẩu, nông học, kinh tế nông nghiệp).
- Kinh nghiệm làm việc: Từ 1-2 năm trong các lĩnh vực liên quan
- Có khả năng làm việc độc lập, chủ động
- Trung thực, có ý thức kỷ luật công việc và kỹ năng giao tiếp, diễn đạt tốt
- Ngoại ngữ yêu cầu: Tiếng Anh (có thể đọc hiểu vì đặc thù ngành hàng phân nhập khẩu)

## QUYỀN LỢI & PHÚC LỢI

- **Lương cứng** thỏa thuận theo năng lực và kinh nghiệm
- Deal lương 01 năm/lần
- **Thưởng KPI** theo hiệu suất công việc đạt được hàng tháng
- **Hoa hồng** theo doanh số hàng quý
- **Thưởng** theo kết quả kinh doanh năm
- Được đào tạo chuyên môn kỹ thuật và các tham gia các lớp học kỹ năng cần thiết cho công việc
- Khám sức khỏe định kỳ hàng năm
- Tham gia “healing trip” hàng năm
- Các quyền lợi cho nhân viên theo quy định của Luật Lao Động

## THÔNG TIN ỨNG TUYỂN

- Ứng tuyển: CV/resume gửi về email [rec.dynagro.vn@gmail.com](mailto:rec.dynagro.vn@gmail.com)
- Mọi thắc mắc xin vui lòng liên hệ hotline: 0916.954.993